

Spogress

Progress in sports.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Bereich Fitness- und Gesundheit

Spogress präsentiert sich als junges und dynamisches Unternehmen für neuartige Produkte im Fitness- und Gesundheitsmarkt. Wir entwickeln und vertreiben professionelle Trainingsgeräte im Bereich des Funktionellen Gruppentrainings und digitale Hardware zu Vernetzung der Trainingsfläche. Wir sehen unsere Aufgabe darin den bestehenden Markt als Experten zu verbessern.

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt unser Marketing- und Vertriebsteam im Bereich Neukundenakquise
- Du übernimmst und koordinierst eigenverantwortliche Teilgebiete im Verkauf
- Du erarbeitest Wirtschaftlichkeitskonzepte für unsere einzelnen Produktinnovationen und Zielgruppen
- Du hilfst bei der Umsetzung des Trainingskonzepts mit Einführungen in bestehenden Therapie- und Fitnessseinrichtungen

Dein Level:

- Du bist ein empathischer Teamplayer und kannst Dinge schnell und flexibel umsetzen
- Du hast ein kaufmännisches und betriebswirtschaftliches Verständnis
- Du bist motiviert und kannst eigenverantwortlich Projekte umsetzen
- Du bist zielstrebig und zielorientiert
- Du kannst dich selbst organisieren und strukturierst dich mit Checklisten
- Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick, ausgeprägte vertriebliche Orientierung und Abschlussstärke
- Du hast bestenfalls Erfahrung im Außendienst bzw. in der aktiven Kundenbetreuung vor Ort

Was wir dir bieten:

- Genieße die Dynamik und Interdisziplinarität unseres Teams
- Steige in das Team eines frisch gegründeten Unternehmens ein und fülle wichtige und verantwortungsvolle Positionen aus
- Profitiere von der Abwechslung, Flexibilität und Offenheit unserer Start-Up-Kultur sowie der gut bezahlten Verkaufs-Provision

Wir suchen dich ab 01.01.19 für ein min. 5 Monate-Praktikum

Bei Fragen kannst du uns jederzeit unter: info@spogress.de erreichen.